# ****图书经销合同****

****甲方：****

法定代表人：

地址：

联系方式：

****乙方：****

法定代表人：

地址：

联系方式：

甲乙双方本着平等自愿，互惠互利，风险共担的原则，就乙方销售甲方公务员，公选等考试类图书达成如下协议：

### **一、销售区域及目标**

乙方为甲方委托的在        省       市        区的特约经销商；年销售目标为￥    元（码洋）。

### **二、销售折扣**

1.甲方向乙方发货折扣为    %折。

2.乙方的发货折扣应控制在    %—    %折之内；如乙方批发折扣低于    %—    %折，甲方有权停止供货甚至取消乙方的特约经销商资格。

消化库存及特定情况下的发行折扣由甲方统一确定，另行通知。

### **三、订货**

乙方添订货时，应遵循少订勤添的原则，以传真或电子函件数据为准，甲方承担发货费用。

### **四、退货**

乙方应在甲方规定的期限内退货，并保证全年平均退货率不超过    %，退货费用由乙方承担。

### **五、返利**

1.甲方对完成年销售目标者进行奖励：

回款￥    元奖现金￥    元；

    至    万奖现金￥    元；

    至    万奖现金￥    元；

    至    万奖现金￥    元；

    至    万奖现金￥    元；

    万以上奖现金￥    元。

2.乙方在合同期内总回款所对应码洋超过甲方年销售目标码洋，甲方将对超过部分按码洋的    %的标准进行返利，乙方不得提前抵减当年度的货款；如乙方在合同期内未达到甲方的年销售目标，结算折扣上调为        %，且甲方有权在下一年调整其特约经销商资格。

### **六、结算**

1.乙方于    年    月    日前预付￥    元保证金，    月    日前预付款未到位者视为自行放弃其特约经销商资格，此笔保证金将用于冲减本合同期内最后一笔欠款。

2.结算方式及时间：乙方保证每月按甲方的月度回款计划于当月         日前回款。

### **七、合同有效期限**

本合同有效期限：自    年    月    日起（含当日）至    年    月    日止，共计    天。

### **八、争议的解决**

因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，由合同各方协商解决，也可由有关部门调解。协商或调解不成的，应向        所在地有管辖权的人民法院起诉。

### **九、补充条款**

1.本协议一式二份，协议各方各执一份。各份协议文本具有同等法律效力。

2.本协议经各方签署后生效。

签署时间：    年    月    日

****甲方（签字或盖章）：****

****乙方（签字或盖章）：****